



მარკეტინგის გეგმა

c'est pour toi

ქულების სისტემა



ავხნათ ქულების სისტემა მაგალითის საშუალებით:

სუნამოს სარეკომენდაციო (ლისტინგ) ფასი არის 33,00 €. ელჩებისთვის განკუთვნილი ფასი არის 19,80 € (-40%) და აძლევს მოგებას 1 ქულა თითოეულ ევროზე გადასახადების ჩათვლით (16 ქულა).

ერთი სუნამოს გაყიდვისას თითოეული ელჩი გამოიმუშავებს 13,20 €-ს ფასთა სხვაობიდან და 16 ქულას.

ქულების დაგროვება



თითოეული ელჩი აგროვებს პირად ქულებს საკუთარი შესყიდვებისა ან პირდაპირი გაყიდვების მეშვეობით.

გარდა ამისა, იგი აგროვებს საკვანძო/ქსელურ ქულებს თავისი ქსელში დარეგისტრირებული ელჩების შესყიდვებისა და გაყიდვების შედეგად, რომლებიც ჯამდება მის პირად ქულებთან.

ფრანჩესკო ყიდის 10 სუნამოს $\rightarrow 16$ ქულა $\times 10 = 160$ ქულა. \leftarrow პირადი ქულები

ჯუბეპე, ელჩი მის ქსელში, ყიდის 8 სუნამოს $\rightarrow 16$ ქულა $\times 8 = 128$ ქულა.

მარია, ელჩი მის ქსელში, ყიდის 12 სუნამოს $\rightarrow 16$ ქულა $\times 12 = 192$ ქულა.

კლაუდია, ელჩი მის ქსელში, ყიდის 8 სუნამოს $\rightarrow 16$ ქულა $\times 8 = 128$ ქულა.

ქსელური
ქულები

ეს მაგალითი იძლევა სულ ქსელურ ქულებს:

$$160 + 128 + 192 + 128 = 608 \text{ ქულა,}$$

რაც ფრანჩესკოს საშუალებას აძლევს მიაღწიოს პირველ კვალიფიკაციას.

კვალიფიკაციები



ყოველი ზრდა იმსახურებს სახელს. ყოველი მიღწევა იმსახურებს იდენტობას.

lyaly-ში ავირჩიეთ, რომ გავცდეთ მხოლოდ ციფრებსა და პროცენტებს. ამიტომ თითოეულ ეტაპს მივანიჭეთ სახელი, ფერი და კონკრეტული მნიშვნელობა – შენი გზის ნათლად აღსანიშნავად.

რადგან lyaly-სთან ერთად ზრდა მხოლოდ ქულებზე არ არის დამოკიდებული: ეს არის პირადი, სამეწარმეო და განვითარებაზე ორიენტირებული გზა.

ნედლი მასალებიდან ყველაზე იშვიათ ლითონამდე – შენი პროგრესი სულ უფრო მაღალი ღირებულების მატარებელია.

ახალი კვალიფიკაციების სკალა შევქმენით რეალური, ხელშესახები მატერიის შთაგონებით – იმ მატერიის, რომელიც დროსთან ერთად გარდაიქმნება და ფასს იძენს.

კვალიფიკაციები



რატომ ავირჩიეთ მასალები?

იმიტომ, რომ ისინი უნივერსალურია, რადგან გვიყვებიან გარდაქმნის ისტორიას, რადგან არიან ენერჯის, ელევანტურობის, ლიდერობისა და იშვიათობის სიმბოლოები.

ზუსტად როგორც ადამიანები, რომლებიც lyaly-ში იბრდებიან.

კვალიფიკაციების სახელები „მოდის“ გამო კი არ ავირჩიეთ, არამედ ღირებულების გამო: იმისთვის, რომ შენი გზის ყოველი ეტაპი უფრო მკაფიო, ემოციური და შთამაგონებელი გახდეს. დღეიდან, როცა ახალ დონეს მიაღწევ, მხოლოდ პროცენტი აღარ გექნება: გექნება სიმბოლო, რომელიც შენზე და იმ ლიდერზე საუბრობს, რომელადაც იქცევი.

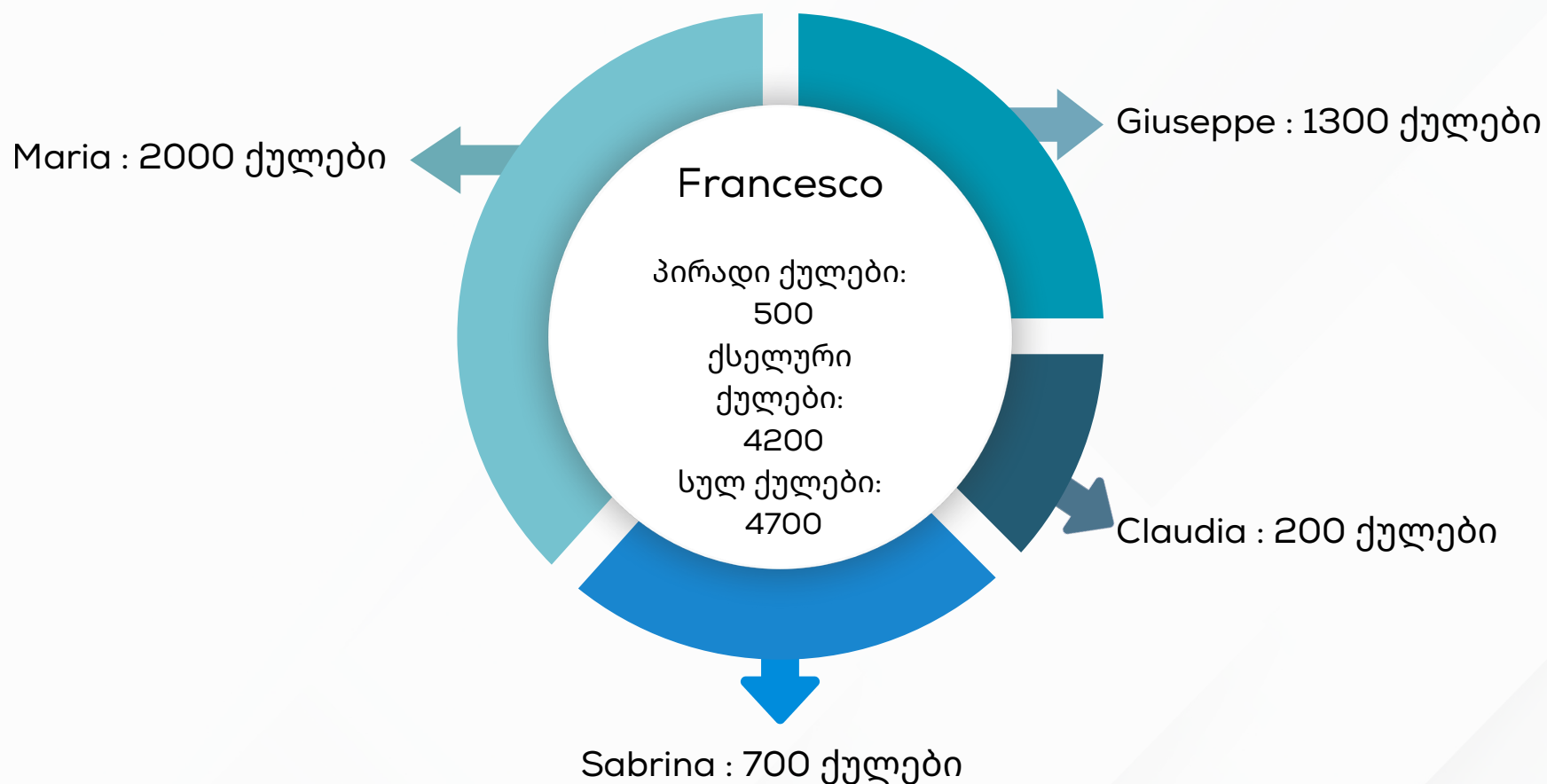
**მოგესალმები lyaly-ს ახალ ენაში.
უფრო ევოლუციური, უფრო ავთენტური, უფრო შენი.**

კვალიფიკაციები



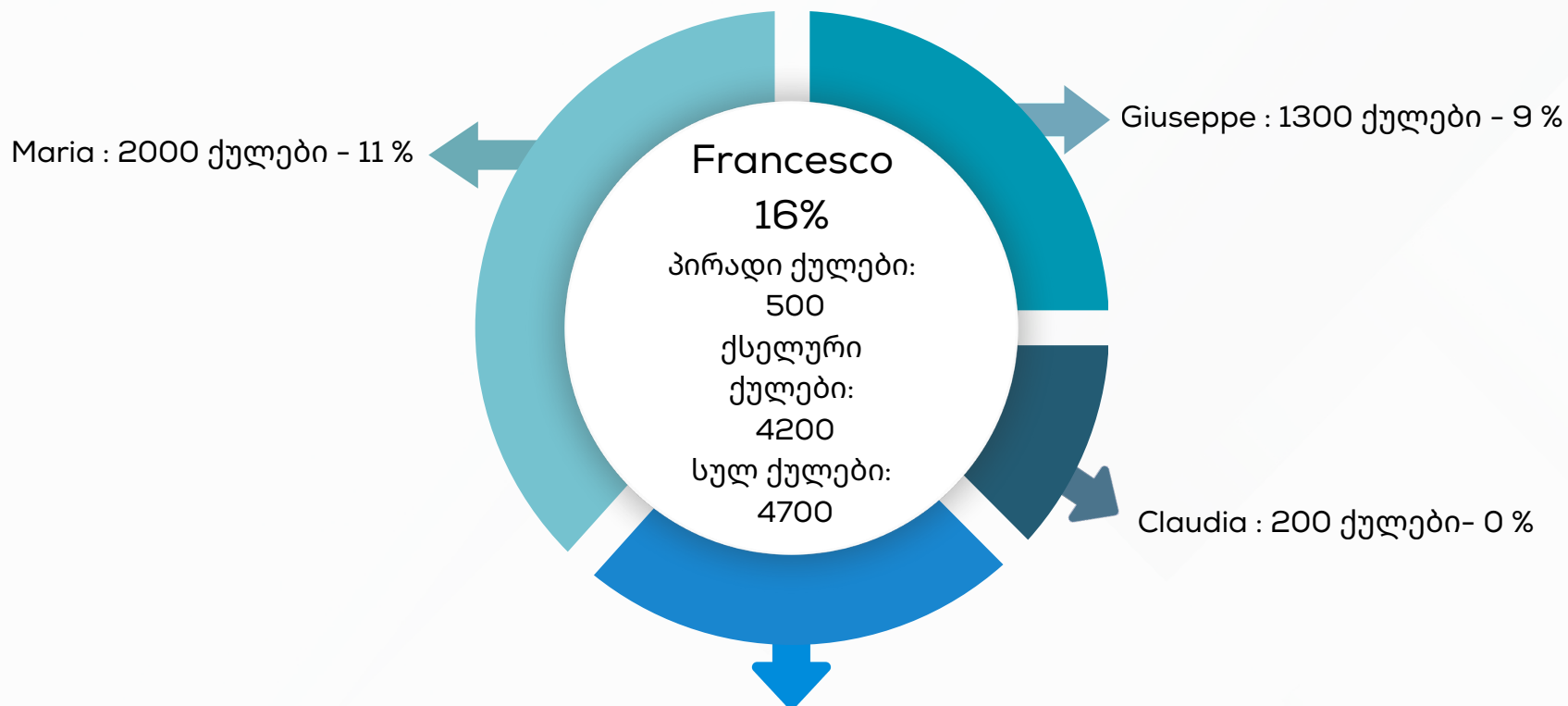
ქულები	დონე	კვალიფიკაცია	კომპანიის დივიდენდი	საშუალო ანაზღაურება
1.000.000	34,5%	IRIDIUM	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%+0.10%	< €120.000
500.000	33,5%	RHODIUM	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%	< €55.000
250.000	32,5%	PALLADIUM	0.35%+0.25%+0.15%	< €32.000
120.000	31%	PLATINUM	0.35%+0.25%	< €18.000
60.000	29,5%	WHITEGOLD	0.35%+0.25%	< €10.000
30.000	28%	ROSEGOLD	0.35%	< €6.200
15.000	26%	GOLD	0.35%	< €3.500
7.500	21%	SILVER	---	< €1.800
5.800	18%	TITANIUM	---	< €1250
4.200	16%	STEEL	---	< €870
3.000	14%	IRON	---	< €543
2.000	11%	BRONZE	---	< €303
1.300	9%	COPPER	---	< €168
700	6%	STONE	---	< €69
300	3%	CLAY	---	< €20

როგორ ავიმაღლოთ კვალიფიკაციები და გავხდეთ ლიდერი



ქსელური ქულების საერთო რაოდენობა: 4.700 = STEEL კვალიფიკაცია 16%

როგორ ავიმართოთ კვალიფიკაციები და გავხდეთ ლიდერი

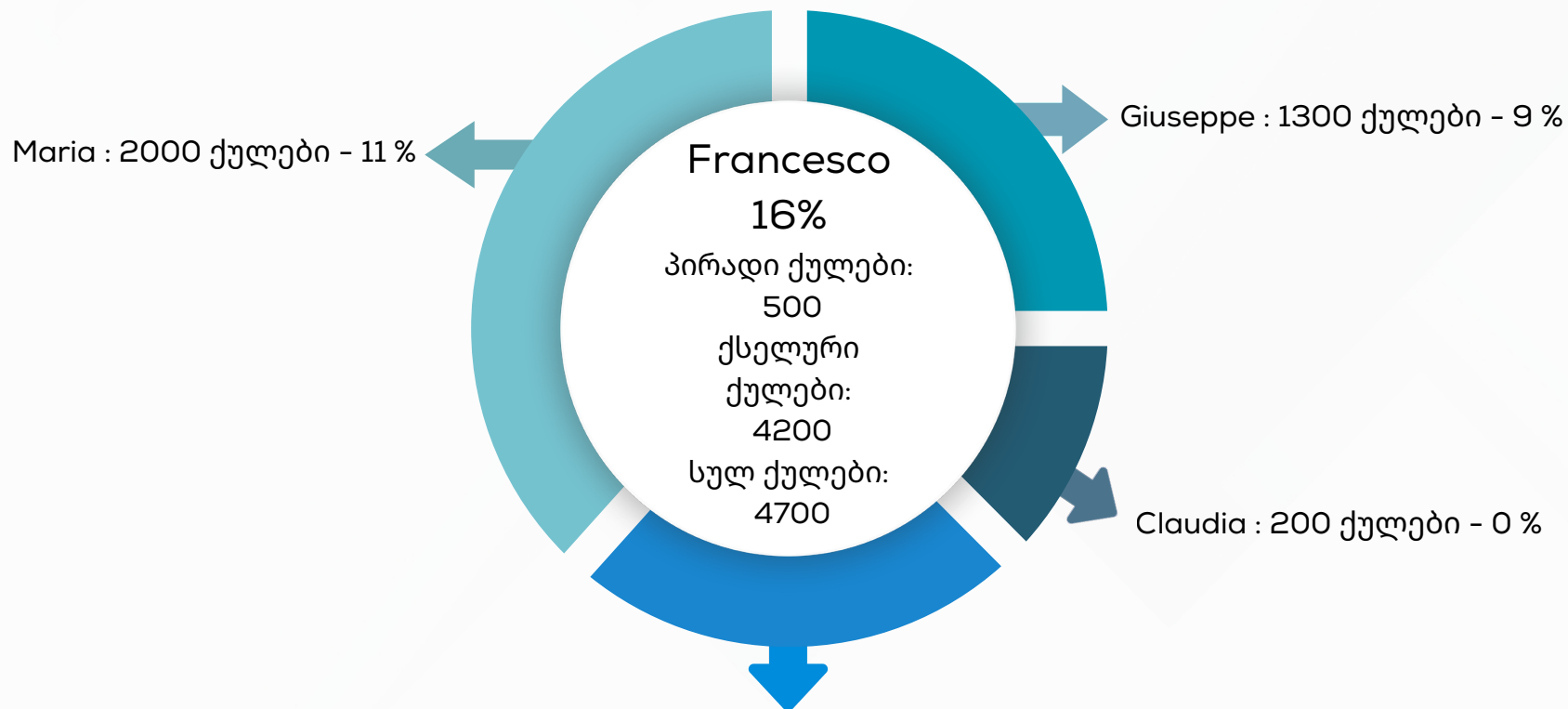


როგორ გამოვთვალოთ შემოსავალი ევროში?

სამეწარმეო სხვაობა

ეს არის განსხვავება ჩვენი კვალიფიკაციის დონის პროცენტსა და თითოეული მტოს (branche) პროცენტს შორის.

როგორ ითვლება შემოსავალი?



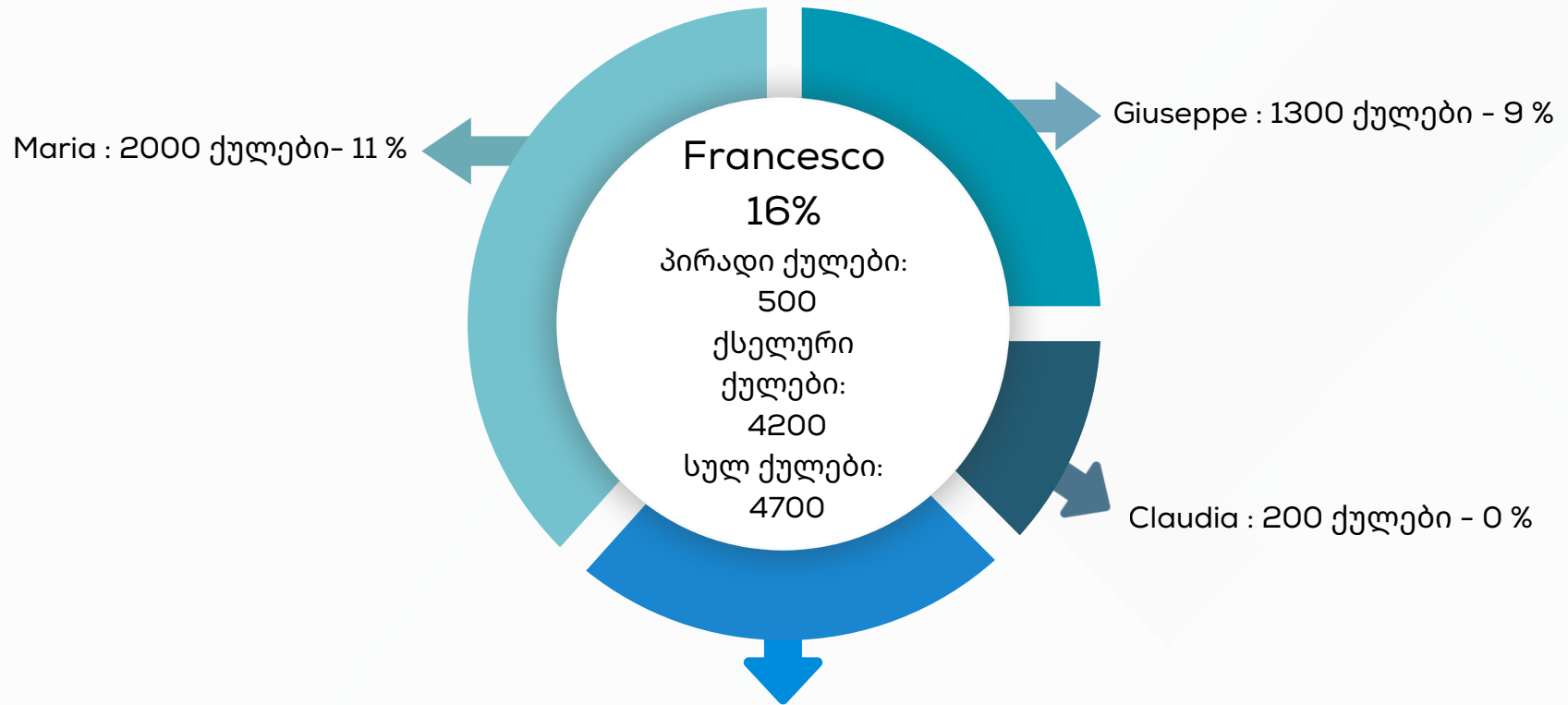
Sabrina : 700 ქულები - 6%

FRANCESCO :



$$500 \text{ პირადი ქულა} \times 16\% = 80 \text{ €}$$

როგორ ითვლება შემოსავალი?



MARIA :
↓
სამეწარმეო სხვაობა
 $16\% - 11\% = 5\%$
 $2000\text{ PTS} \times 5\% = 100\text{€}$

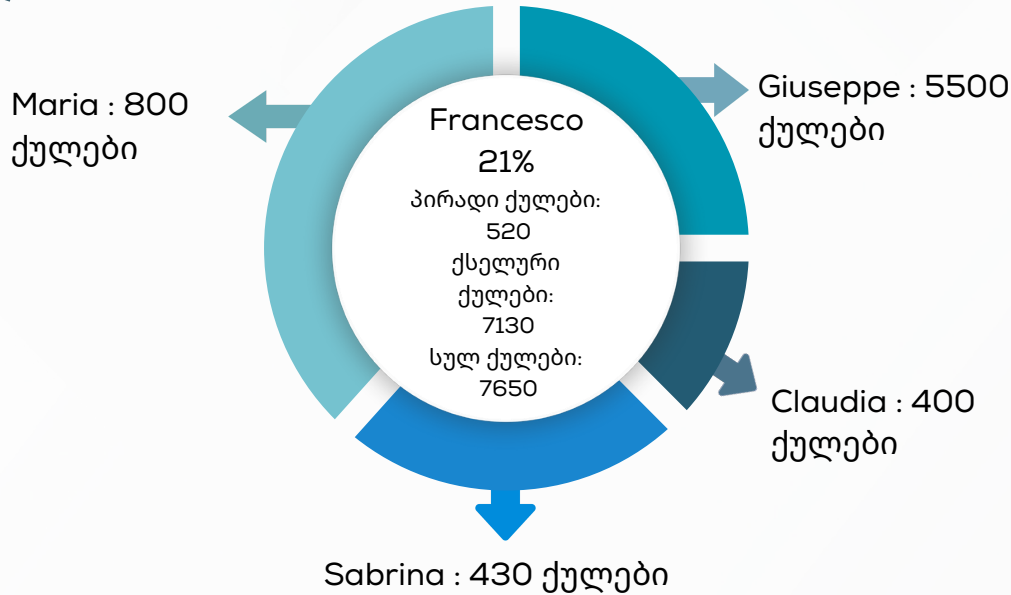
GIUSEPPE :
↓
სამეწარმეო სხვაობა
 $16\% - 9\% = 7\%$
 $1300\text{ PTS} \times 7\% = 91\text{€}$

CLAUDIA :
↓
სამეწარმეო სხვაობა
 $16\% - 0\% = 16\%$
 $200\text{ PTS} \times 16\% = 32\text{€}$

SABRINA :
↓
სამეწარმეო სხვაობა
 $16\% - 6\% = 10\%$
 $700\text{ PTS} \times 10\% = 70\text{€}$

სულ: 80€ + 100€ + 91€ + 32€ + 70€

40%-ის წესი



SILVER 21%-იდან IRIDIUM 34,5%-მდე კვალიფიკაციის ასამაღლებლად მოქმედებს 40%-ის წესი. მოდი, ავხსნათ იგი:

ვხედავთ, რომ ფრანჩესკომ დააგროვა 7650 ქულა, ანუ 7500-ზე მეტი – რაც 21%-იანი კვალიფიკაციის მისაღწევად არის საჭირო.

იმის შესამოწმებლად, დაადასტურა თუ არა მან 21%-იანი პოზიცია, უნდა შევასრულოთ შემდეგი გამოთვლა:

40%-იანი მაქსიმალური ზღვრის გამოთვლა

გამოთვლა 1 -> ქსელური ქულები - იმ ადამიანის ქულები, ვინც ყველაზე მეტ ქულას აგროვებს (Giuseppe)

$$7650 - 5500 = 2150$$

გამოთვლა 2 -> ვიანგარიშით იმ ადამიანის ქულების 40%, ვინც ყველაზე მეტ ქულას აგროვებს-

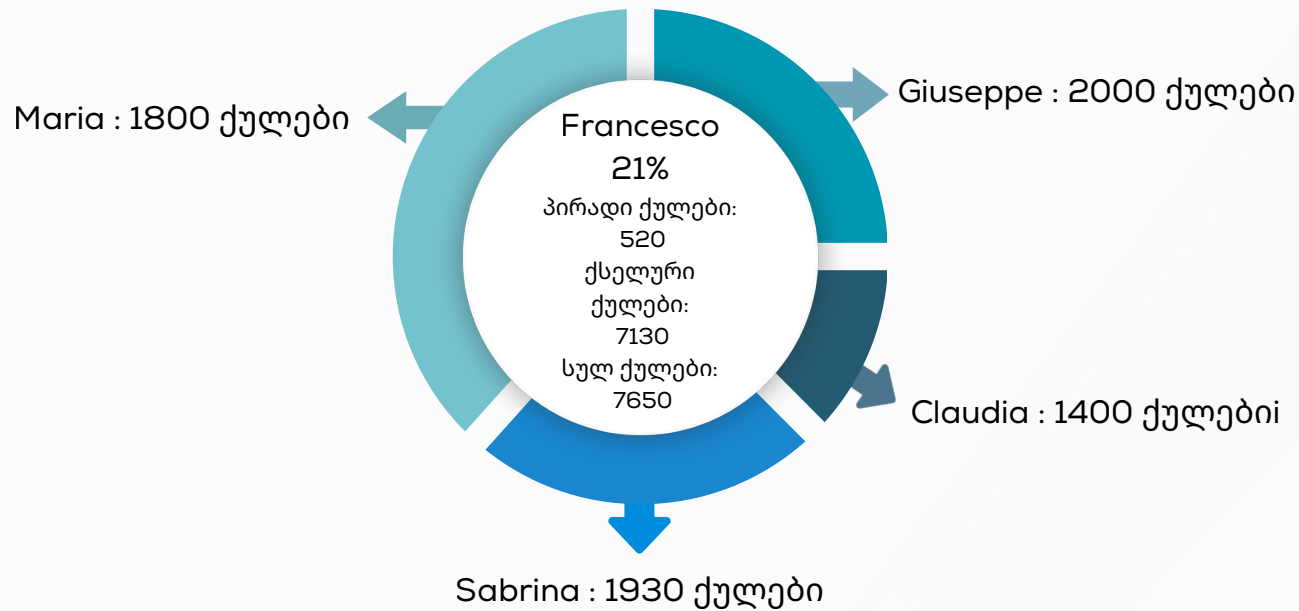
$$5500 \times 40\% = 2200$$

21%-იანი სტატუსის დასადასტურებლად გამოთვლა 1 უნდა იყოს უფრო დიდი, ვიდრე გამოთვლა 2.

ამ მაგალითში, FRANCESCO-მ **ვერ დაადასტურა** 21%-იანი სტატუსი.

რადგან ქსელის დანარჩენი ნაწილის 2150 ქულა არის **ნაკლები** 2200-ზე (რაც ყველაზე შედეგიანი ხაზის ქულების 40%-ს შეადგენს).

40%-ის წესი



მოდით, კიდევ ერთი მაგალითი ვიხილოთ: 40%-იანი მაქსიმალური ზღვრის გამოთვლა

გამოთვლა 1 -> ქსელური ქულები - იმ ადამიანის ქულები, ვინც ყველაზე მეტ ქულას აგროვებს (Giuseppe)
 $7650 - 2000 = 5650$

გამოთვლა 2 -> ვიანგარიშით იმ ადამიანის ქულების 40%, ვინც ყველაზე მეტ ქულას აგროვებს-
 $2000 \times 40\% = 800$

21%-იანი სტატუსის დასადასტურებლად გამოთვლა 1 უნდა იყოს უფრო დიდი, ვიდრე გამოთვლა 2.

ამ მაგალითში Francesco-მ დაადასტურა 21%-იანი სტატუსი.

რადგან ქსელის დანარჩენი ნაწილის 5650 ქულა არის მეტია 800-ზე (რაც ყველაზე შედეგიანი ხაზის ქულების 40%-ს შეადგენს).

დაიმახსოვრე!



მნიშვნელოვანი:

- დადასტურე ყოველ თვეში მინიმუმ 80 პირადი ქულა (3%-დან 18%-მდე) ან 120 პირადი ქულა (21%-დან ზემოთ), რათა მიიღოთ საკომისიოები.
- დაგროვილი ბონუსები ჩაირიცხება თქვენს wallet-ში დაუყოვნებლივ თვის დახურვის შემდეგ.
- wallet-ით შეძლებთ მომავალი შეკვეთების გადახდას (მაქსიმუმ თანხის 80%-ამდე).
- როგორც კი დაგიგროვდებათ 150 ევრო, შეგიძლიათ მოითხოვოთ საკომისიოების საბანკო გადარიცხვა.
- ყოველი თვის 5 რიცხვამდე შეგიძლიათ გადაწყვიტოთ, გსურთ თუ არა საკომისიოების დატოვება wallet-ში, ან მათი საბანკო გადარიცხვით მიღება.