



PLAN MARKETING

c'est pour toi

LE SYSTÈME DE POINTS



Expliquons le système de points à travers un exemple :

Un parfum a un prix catalogue de 33,00 €. Le prix réservé aux ambassadeurs est de 19,80 € (-40 %) et il fait gagner 1 point pour chaque euro hors taxes (soit 16 points).

En vendant un parfum, chaque ambassadeur gagne 13,20 € sur la différence de prix et 16 points.

L'ACCUMULATION DES POINTS



Chaque ambassadeur cumule des POINTS PERSONNELS grâce à ses propres achats ou à ses ventes directes.

Il cumule également des POINTS DE RÉSEAU, générés par les achats et les ventes des ambassadeurs inscrits dans son réseau, ajoutés à ses points personnels.

Francesco vend 10 parfums → 16 points × 10 = 160 points. ← **POINTS PERSONNELS**

Giuseppe, ambassadeur dans son réseau, vend 8 parfums → 16 points × 8 = 128 points.

Maria, ambassadrice dans son réseau, vend 12 parfums → 16 points × 12 = 192 points.

Claudia, ambassadrice dans son réseau, vend 8 parfums → 16 points × 8 = 128 points.

**POINTS DE
RÉSEAU**

Cet exemple fournit un total de points de réseau de :

$$160 + 128 + 192 + 128 = 608 \text{ points,}$$

et permet à Francesco d'atteindre la première qualification.

LES QUALIFICATIONS



Chaque progression mérite un nom. Chaque réussite mérite une identité.

Chez Lyaly, nous avons choisi d'aller au-delà des simples chiffres et pourcentages.

Nous avons décidé de donner un nom, une couleur et une signification à chaque étape de ton parcours.

Parce que grandir avec Lyaly n'est pas seulement une question de points : c'est un chemin personnel, entrepreneurial et évolutif.

Des matières brutes au métal le plus rare : ton parcours prend une valeur croissante.

Nous avons construit la nouvelle échelle des qualifications en nous inspirant de la matière – la vraie, concrète – celle qui se transforme avec le temps.

LES QUALIFICATIONS



Pourquoi avons-nous choisi les matériaux ?

Parce qu'ils sont universels, parce qu'ils racontent une histoire de transformation, parce qu'ils sont des symboles d'énergie, d'élégance, de leadership et de rareté.

Tout comme les personnes qui grandissent chez lyaly.

Nous avons choisi les noms des qualifications non pas par "effet de mode", mais par valeur : pour rendre chaque étape de ton parcours plus claire, plus émotionnelle et plus inspirante. Dès aujourd'hui, lorsque tu atteindras un nouveau niveau, tu n'auras pas seulement un pourcentage : tu auras un symbole qui parle de toi et du leader que tu es en train de devenir.

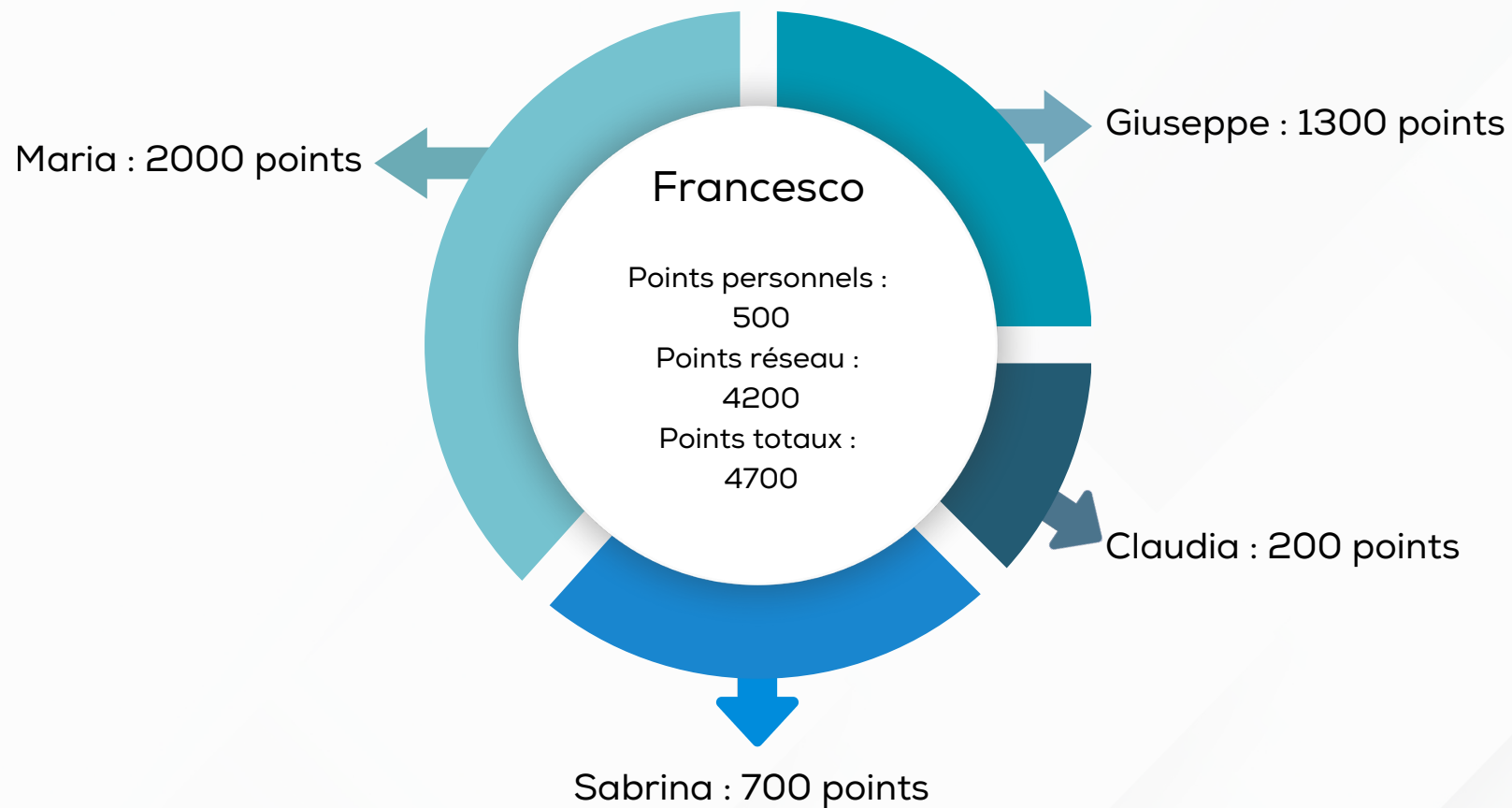
**Bienvenue dans le nouveau langage d'lyaly.
Plus évolutif, plus authentique, plus proche de toi.**

LES QUALIFICATION



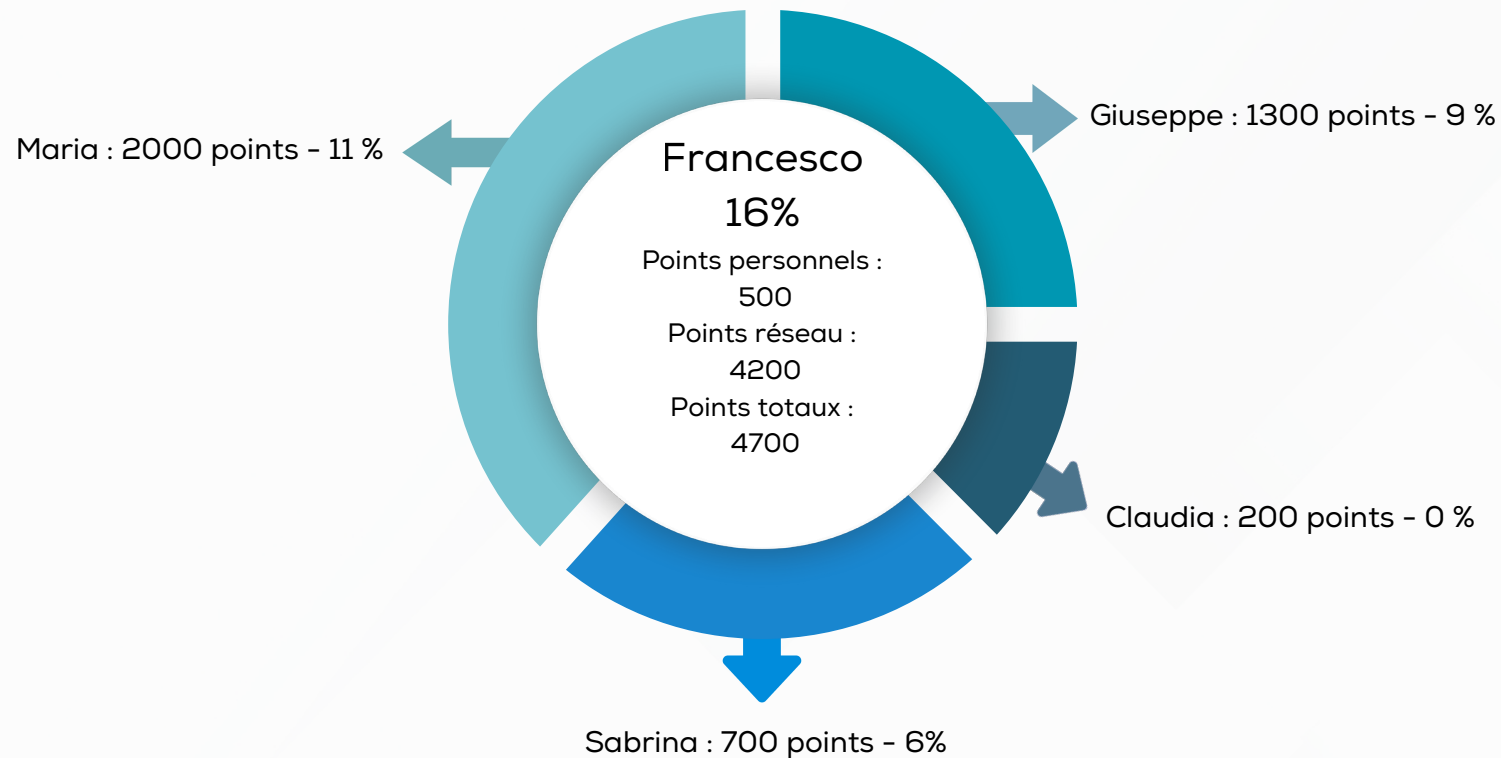
POINTS	NIVEAU	QUALIFICATION	DIVIDENDE D'ENTREPRISE	SALAIRE MOYEN
1.000.000	34,5%	IRIDIUM	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%+0.10%	< €120.000
500.000	33,5%	RHODIUM	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%	< €55.000
250.000	32,5%	PALLADIUM	0.35%+0.25%+0.15%	< €32.000
120.000	31%	PLATINUM	0.35%+0.25%	< €18.000
60.000	29,5%	WHITEGOLD	0.35%+0.25%	< €10.000
30.000	28%	ROSEGOLD	0.35%	< €6.200
15.000	26%	GOLD	0.35%	< €3.500
7.500	21%	SILVER	---	< €1.800
5.800	18%	TITANIUM	---	< €1250
4.200	16%	STEEL	---	< €870
3.000	14%	IRON	---	< €543
2.000	11%	BRONZE	---	< €303
1.300	9%	COPPER	---	< €168
700	6%	STONE	---	< €69
300	3%	CLAY	---	< €20

COMMENT GRAVIR LES QUALIFICATIONS ET DEVENIR UN LEADER



TOTAL DES POINTS RÉSEAU : 4 700 = qualification STEEL 16 %

COMMENT GRAVIR LES QUALIFICATIONS ET DEVENIR UN LEADER

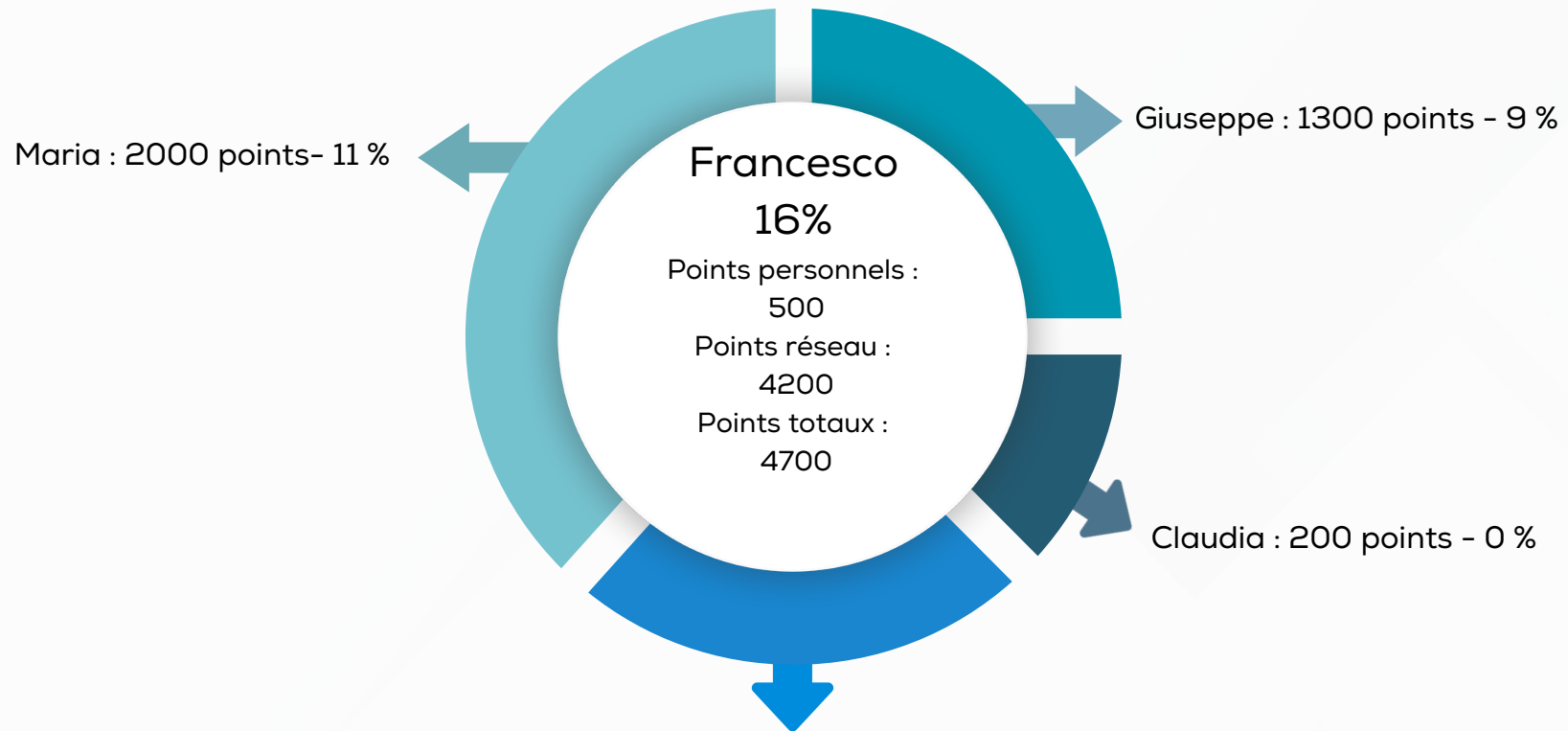


Comment calculer les gains en euros ?

DIFFÉRENCE ENTREPRENEURIALE

C'est la différence entre le pourcentage de notre niveau de qualification et celui de chaque branche.

COMMENT EST CALCULÉ LE GAIN ?



Francesco
16%

Points personnels :
500
Points réseau :
4200
Points totaux :
4700

Maria : 2000 points - 11 %

Giuseppe : 1300 points - 9 %

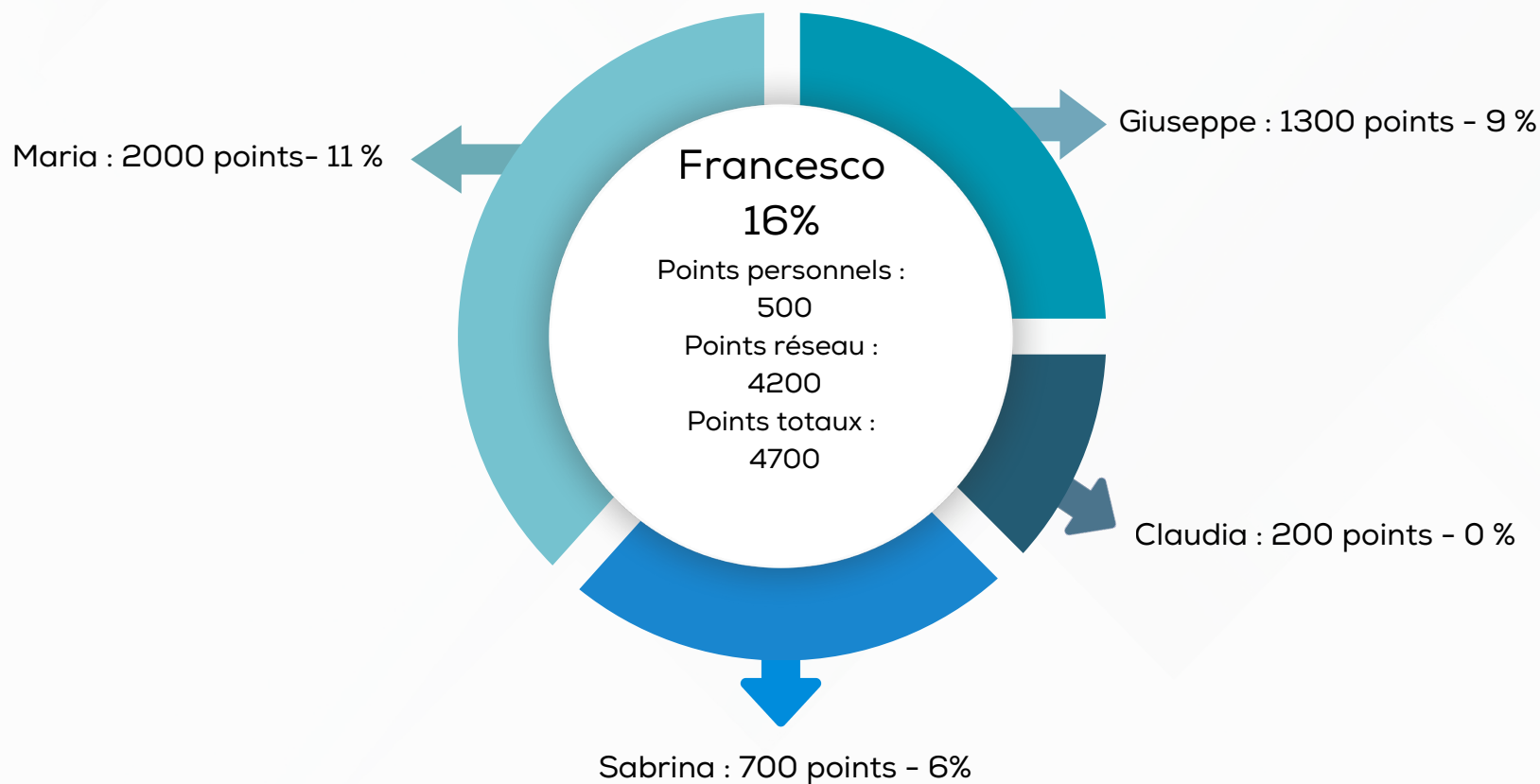
Claudia : 200 points - 0 %

Sabrina : 700 points - 6 %

FRANCESCO :

500 points personnels X 16 % = 80€

COMMENT EST CALCULÉ LE GAIN ?



MARIA :
↓
Différence entrepreneuriale
 $16\% - 11\% = 5\%$
 $2000\text{ PTS} \times 5\% = 100\text{€}$

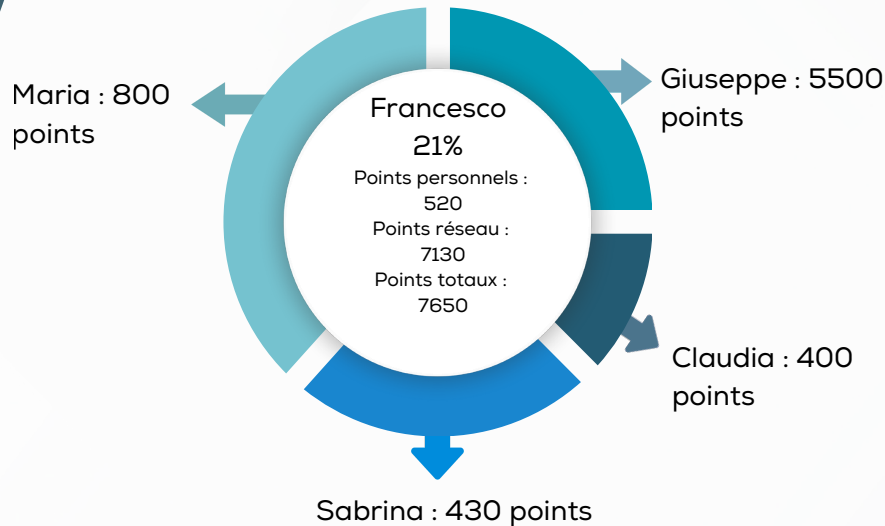
GIUSEPPE :
↓
Différence entrepreneuriale
 $16\% - 9\% = 7\%$
 $1300\text{ PTS} \times 7\% = 91\text{€}$

CLAUDIA :
↓
Différence entrepreneuriale
 $16\% - 0\% = 16\%$
 $200\text{ PTS} \times 16\% = 32\text{€}$

SABRINA :
↓
Différence entrepreneuriale
 $16\% - 6\% = 10\%$
 $700\text{ PTS} \times 10\% = 70\text{€}$

TOTAL: 80€ + 100€ + 91€ + 32€ + 70€ = 373 €

LA RÈGLE DU 40 %



À partir de la qualification de Silver 21 % jusqu'à Iridium 34,5 %, la règle des 40 % s'applique. Illustrons-la :

Nous pouvons constater que Francesco a accumulé 7 650 points, il possède donc plus de 7 500 points, nécessaires pour atteindre la qualification de 21 %.

Pour vérifier s'il a validé la position de 21 %, nous devons effectuer le calcul suivant :

Calcul du plafond de 40 %

CALCUL 1 -> points réseau – points de la personne qui génère le plus de points (Giuseppe)
 $7650 - 5500 = 2150$

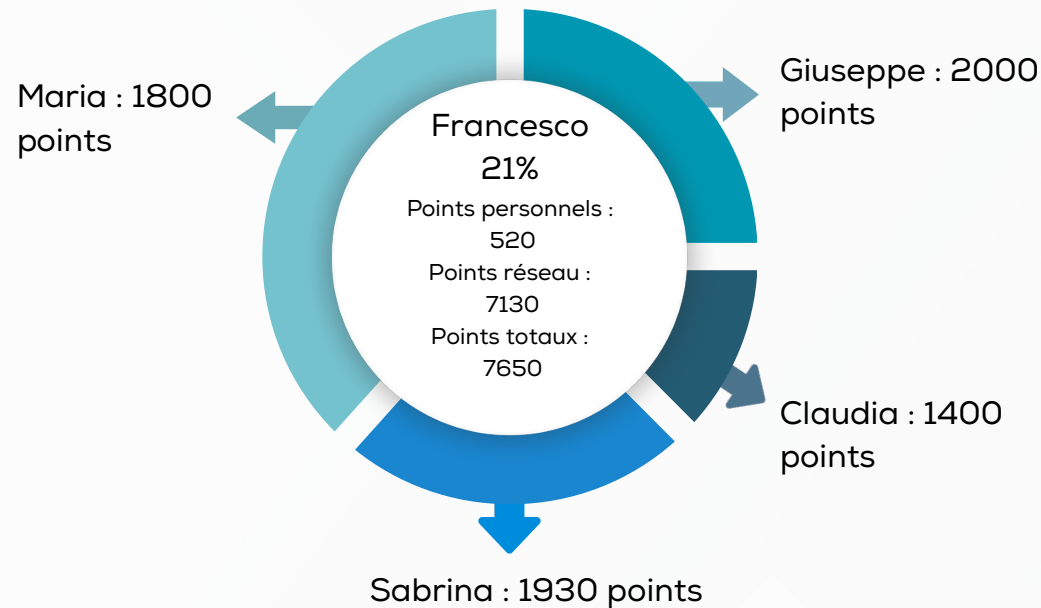
CALCUL 2 -> Prenons 40 % du montant de la personne qui génère le plus de points (Giuseppe) :
 $5500 \times 40 \% = 2200$

Pour valider le statut de 21 %, le CALCUL 1 doit être supérieur au CALCUL 2.

Dans cet exemple, Francesco n'a pas validé le statut de 21 %.

En effet, les 2150 points du reste du réseau sont inférieurs à 2200 (soit 40 % des points de la ligne la plus performante).

LA RÈGLE DU 40 %



FAISONS UN AUTRE EXEMPLE : Calcul du plafond de 40 %

CALCUL 1 -> points réseau – points de la personne qui génère le plus de points (Giuseppe)
 $7650 - 2000 = 5650$

CALCUL 2 -> Prenons 40 % du montant de la personne qui génère le plus de points (Giuseppe) :
 $2000 \times 40\% = 800$

Pour valider le statut de 21 %, le CALCUL 1 doit être supérieur au CALCUL 2.

Dans cet exemple, Francesco a validé le statut de 21 %

Car 5650 points provenant du reste du réseau sont supérieurs à 800 (soit 40 % des points de la ligne la plus performante).

RAPPELLE-TOI!



Important :

- Valide au moins 80 points personnels (de 3 % à 18 %) ou 120 points personnels (à partir de 21 %) chaque mois pour recevoir les commissions.
- Les bonus accumulés seront transférés dans le wallet immédiatement après la clôture du mois.
- Tu pourras payer de futures commandes avec le wallet (POUR UN MONTANT MAXIMUM DE 80 %).
- Une fois 150 euros atteints, tu peux demander que les commissions soient versées par virement bancaire.
- Tu peux décider, avant le 5 de chaque mois, si tu souhaites laisser les commissions dans le wallet ou les recevoir par virement.