

PLAN DE MARKETING



EL SISTEMA DE PUNTOS



Explicaremos el sistema de puntos con un ejemplo:

Un perfume tiene un precio de lista de **33,00€**. El precio reservado a los embajadores es de **19,80€** (-40%) y permite ganar **1 punto por cada euro antes de impuestos** (16 puntos).

Vendiendo un perfume, cada embajador gana 13,20€ por la diferencia de precio y 16 puntos.

LA ACUMULACIÓN DE PUNTOS



Cada embajador acumula **PUNTOS PERSONALES** a través de sus compras o ventas directas. Además, acumula **PUNTOS DE RED** mediante las compras y ventas realizadas por los embajadores inscritos en su red, sumados a sus propios puntos personales.

Francesco vende 10 perfumes $\rightarrow 16 \text{ puntos} \times 10 = 160 \text{ puntos}$. \leftarrow **PUNTOS PERSONALES**

Giuseppe, embajador en su red, vende 8 perfumes $\rightarrow 16 \text{ puntos} \times 8 = 128 \text{ puntos}$.

María, embajadora en su red, vende 12 perfumes $\rightarrow 16 \text{ puntos} \times 12 = 192 \text{ puntos}$.

Claudia, embajadora en su red, vende 8 perfumes $\rightarrow 16 \text{ puntos} \times 8 = 128 \text{ puntos}$.

PUNTOS DE RED

Este ejemplo proporciona un **total de PUNTOS DE RED** de:

$$160 + 128 + 192 + 128 = 608 \text{ puntos}$$

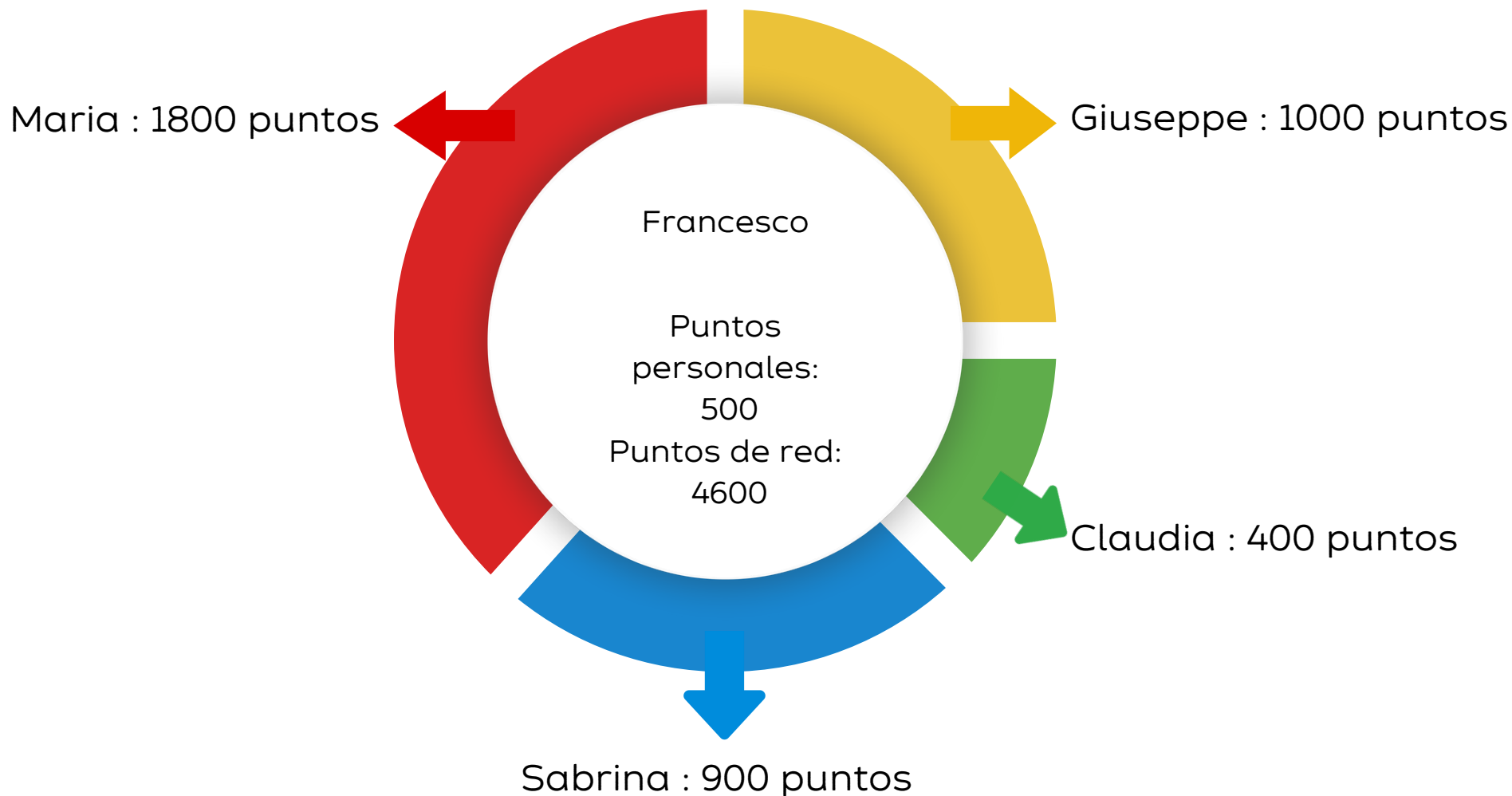
y permite a Francesco alcanzar la primera calificación.

SALARIO MEDIO POR CALIFICACIÓN



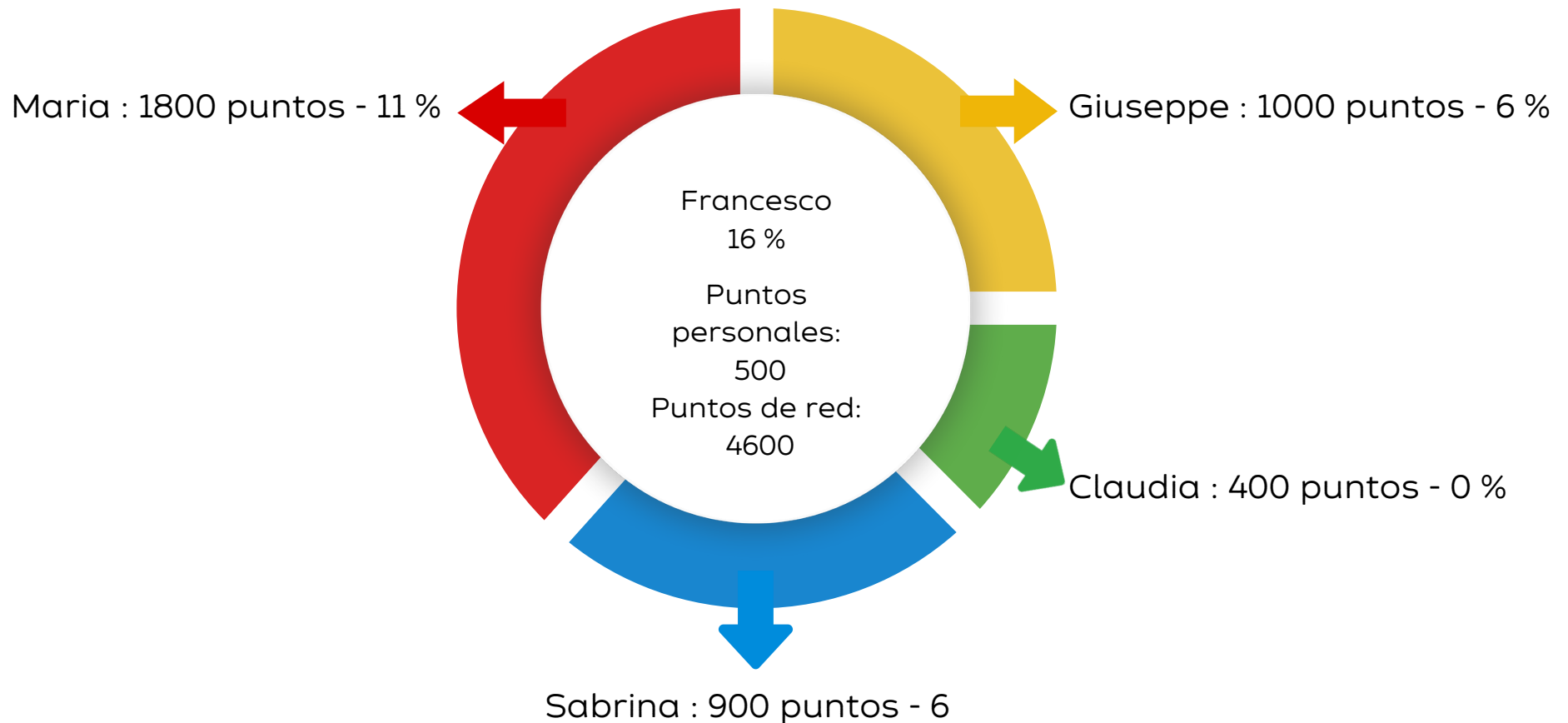
PUNTOS	NIVEL	CALIFICACIÓN	DIVIDENDO EMPRESARIAL	SALARIO MEDIO
1.000.000	34,5%	TOP MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%+0.10%	< €97.000
500.000	33,5%	EXECUTIVE MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%	< €30.000
250.000	32,5%	EXECUTIVE MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%	< €19.000
120.000	31%	MANAGER DIRECTOR	0.35%+0.25%	< €10.000
60.000	29,5%	MANAGER DIRECTOR	0.35%+0.25%	< €5.700
30.000	28%	SALES MANAGER	0.35%	< €3.900
15.000	26%	SALES DIRECTOR	0.35%	< €2.100
7.500	21%	JUNIOR MANAGER	---	< €1.000
3.800	16%	LEADER	---	< €380
1.800	11%	EXPERT	---	< €190
600	6%	SENIOR	---	< €35

CÓMO CONSTRUIR EL ESTATUS DE LÍDER



TOTAL PUNTOS DE RED: 4.600 = CALIFICACIÓN 16 %

CÓMO CONSTRUIR EL ESTATUS DE LÍDER



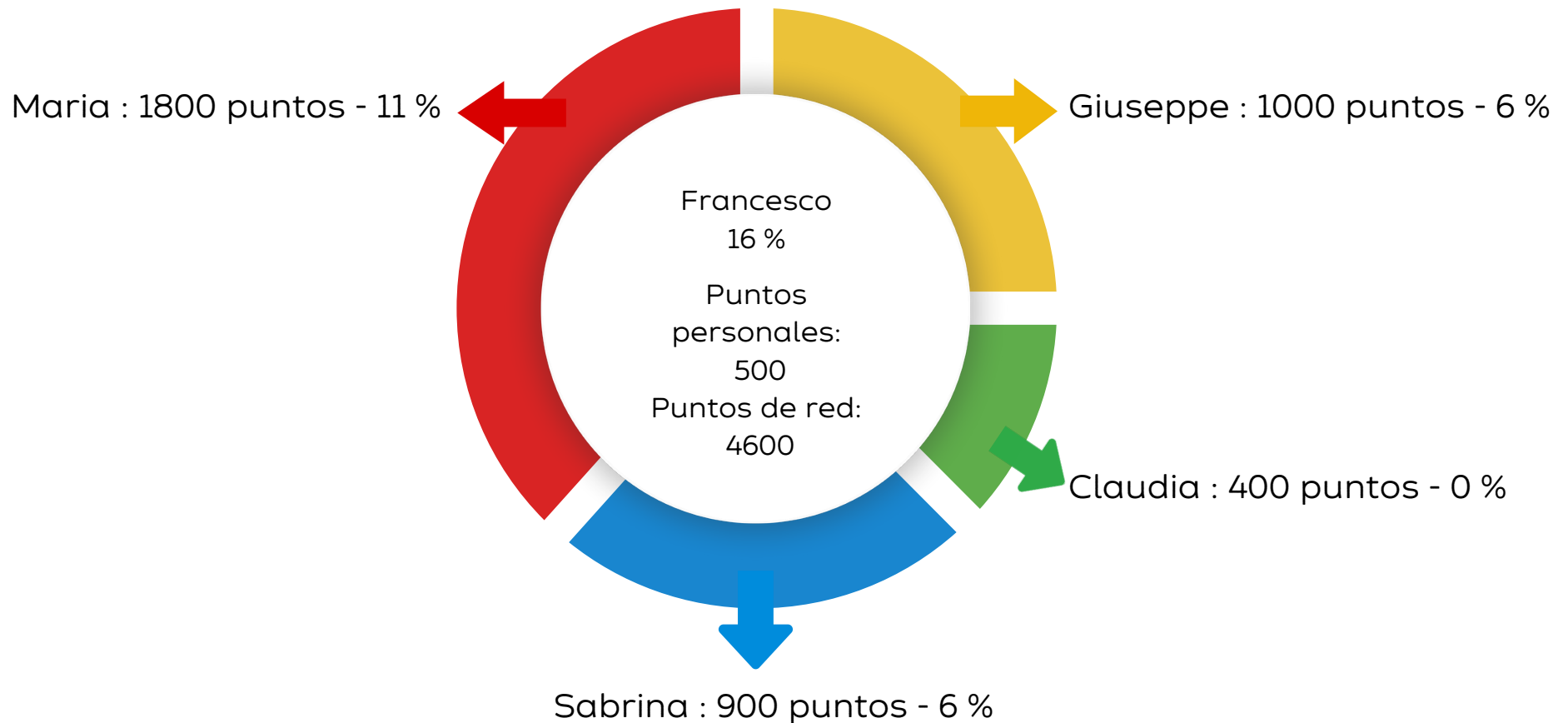
¿CÓMO CALCULAR LAS GANANCIAS EN EUROS?



DIFERENCIA EMPRESARIAL

ES LA DIFERENCIA ENTRE EL PORCENTAJE DE NUESTRO NIVEL DE CALIFICACIÓN Y EL DE CADA UNA DE LAS RAMAS.

CÓMO CONSTRUIR EL ESTATUS DE LÍDER

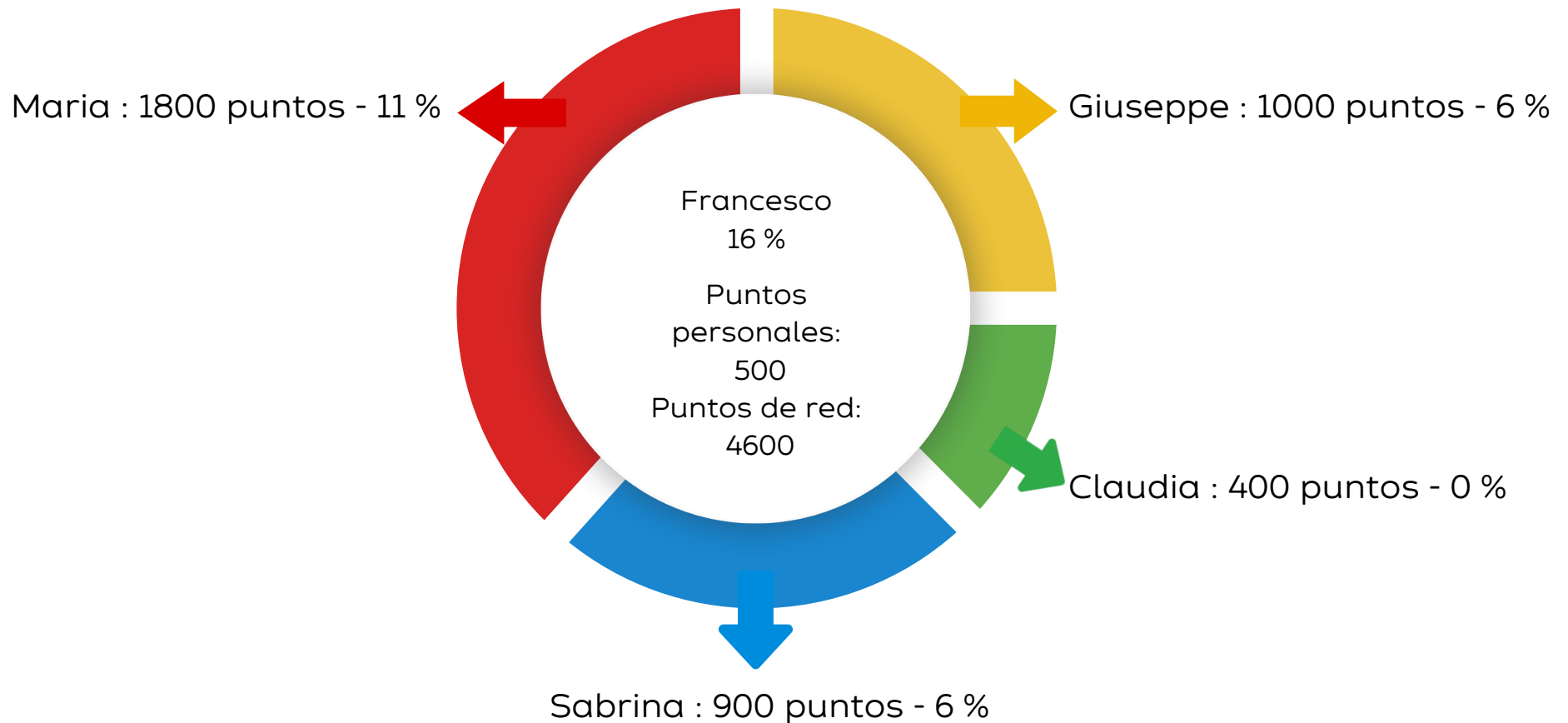


FRANCESCO :



500 PUNTOS PERSONALES * 16% = 80 €

CÓMO CONSTRUIR EL ESTATUS DE LÍDER



MARIA :



DIFERENCIA EMPRESARIAL

$$16\% - 11\% = 5\%$$

$$1800 \text{ PUNTOS} * 5\% = 90 \text{ €}$$

GIUSEPPE :



DIFERENCIA EMPRESARIAL

$$16\% - 6\% = 10\%$$

$$1000 \text{ PUNTOS} * 10\% = 100 \text{ €}$$

CLAUDIA :



DIFERENCIA EMPRESARIAL

$$16\% - 0\% = 16\%$$

$$400 \text{ PUNTOS} * 16\% = 64 \text{ €}$$

SABRINA :



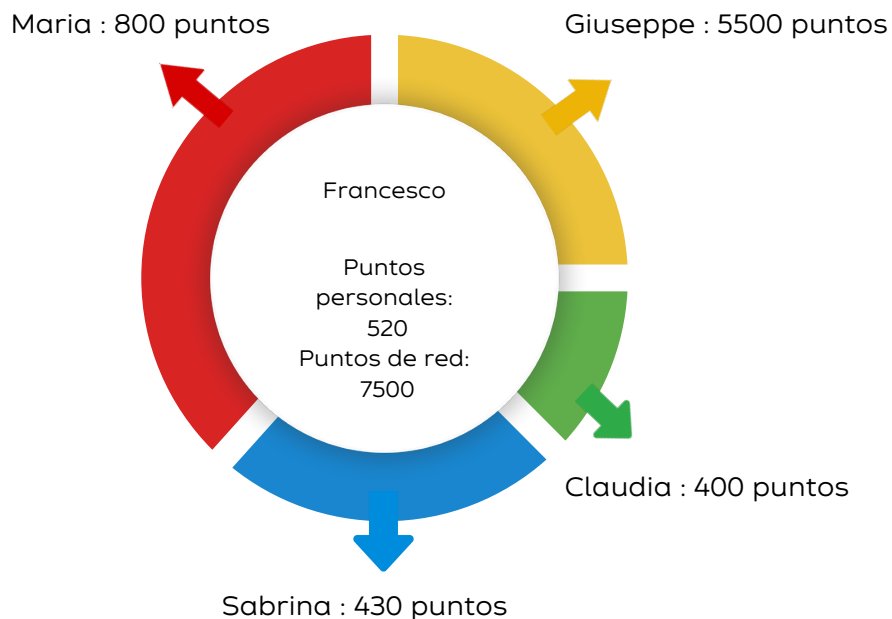
DIFERENCIA EMPRESARIAL

$$16\% - 6\% = 10\%$$

$$900 \text{ PUNTOS} * 10\% = 90 \text{ €}$$

$$\text{GANANCIA TOTAL: } 80\text{€} + 90\text{€} + 100\text{€} + 64\text{€} + 90\text{€} = 424 \text{ €}$$

EL LÍMITE DEL 40%



Desde la calificación de Junior Manager (21%) hasta Top Manager (34,5%), se aplica la regla del 40%. A continuación, vamos a explicarla:

Podemos ver que Francesco ha acumulado 7.650 puntos, por lo tanto tiene más de los 7.500 puntos necesarios para alcanzar la calificación del 21%.

Para verificar si ha validado efectivamente la posición del 21%, debemos realizar el siguiente cálculo:

CÁLCULO DEL TOPE DEL 40%

Cálculo 1 -> Puntos de red – puntos de la persona que genera más puntos (Giuseppe)
 $7650 - 5500 = 2150$

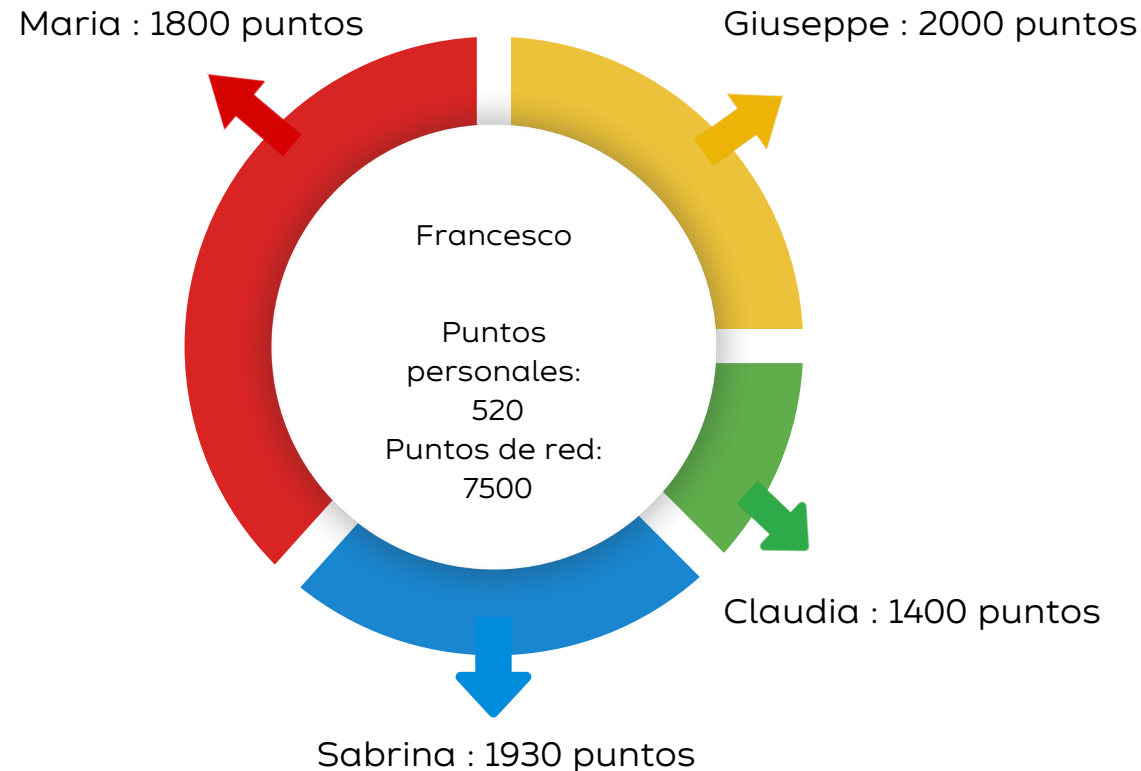
Cálculo 2 → Tomamos el 40% del importe de la persona que genera más puntos (Giuseppe)
 $5500 \times 40\% = 2200$

Para validar el estado del 21% el CÁLCULO 1 debe ser mayor que el CÁLCULO 2

EN ESTE EJEMPLO, FRANCESCO NO HA VALIDADO EL ESTADO DEL 21%.

DADO QUE LOS 2.150 PUNTOS DEL RESTO DE LA RED SON INFERIORES A 2.200 (EL 40% DE LOS PUNTOS DE LA LÍNEA MÁS PRODUCTIVA).

EL LÍMITE DEL 40%



HAGAMOS OTRO EJEMPLO:

CÁLCULO DEL TOPE DEL 40%

Cálculo 1 -> Puntos de red - puntos de la persona que genera más puntos (Giuseppe)
 $7650 - 2000 = 5650$

Cálculo 2 → Tomamos el 40% del importe de la persona que genera más puntos (Giuseppe)
 $2000 \times 40\% = 800$

Para validar el estado del 21% el CÁLCULO 1 debe ser mayor que el CÁLCULO 2

EN ESTE EJEMPLO, FRANCESCO HA VALIDADO EL ESTADO DEL 21%

DADO QUE LOS 5.650 PUNTOS DEL RESTO DE LA RED SON SUPERIORES A 800 (EL 40% DE LOS PUNTOS DE LA LÍNEA MÁS PRODUCTIVA).

¡RECUERDA!



Importante:

- Valida al menos 80 puntos personales cada mes para recibir las comisiones.
- Los bonos acumulados se transferirán al wallet justo después del cierre del mes.
- Podrás pagar pedidos futuros con el wallet (hasta un máximo del 80% del importe).
- Una vez alcanzados 150 euros, puedes solicitar que las comisiones te sean transferidas por banco.
- Puedes decidir, hasta el día 5 de cada mes, si deseas mantener las comisiones en el wallet o que te sean abonadas por transferencia.

