

MARKETING PLAN



DAS PUNKTESYSTEM



Lassen Sie uns das Punktesystem anhand eines Beispiels erklären:

Ein Parfüm hat einen Listenpreis von **33,00 €**. Der Botschafterpreis beträgt **19,80 €** (-40 %) und bringt 1 Punkt für jeden Euro vor Steuern (16 Punkte)

Mit dem Verkauf eines Parfüms verdient jeder Botschafter **13,20 €** an der Preisdifferenz und **16 Punkte**.

DIE ANSAMMLUNG VON PUNKTEN



Jeder Botschafter sammelt durch seine Einkäufe oder Direktverkäufe **PERSÖNLICHE PUNKTE**. Außerdem sammelt er **NETZWERK-PUNKTE** durch die Käufe und Verkäufe der Botschafter in seinem Netzwerk, die zu seinen persönlichen Punkten hinzukommen.

Francesco verkauft 10 Parfüms --> 16 Punkte X 10 = 160 Punkte. ← **PERSÖNLICHE PUNKTE**

Giuseppe, Botschafter in seinem Netzwerk, verkauft 8 Parfums --> 16 Punkte X 8 = 128 Punkte. } **NETZWERK-PUNKTE**

Maria, Botschafterin in ihrem Netzwerk, verkauft 12 Parfums --> 16 Punkte X 12 = 192 Punkte. }

Claudia, Botschafterin in ihrem Netzwerk, verkauft 8 Parfums --> 16 Punkte X 8 = 128 Punkte. }

Dieses Beispiel ergibt **GESAMT Netzpunkte** von :

$$160 + 128 + 192 + 128 = 608 \text{ Punkte}$$

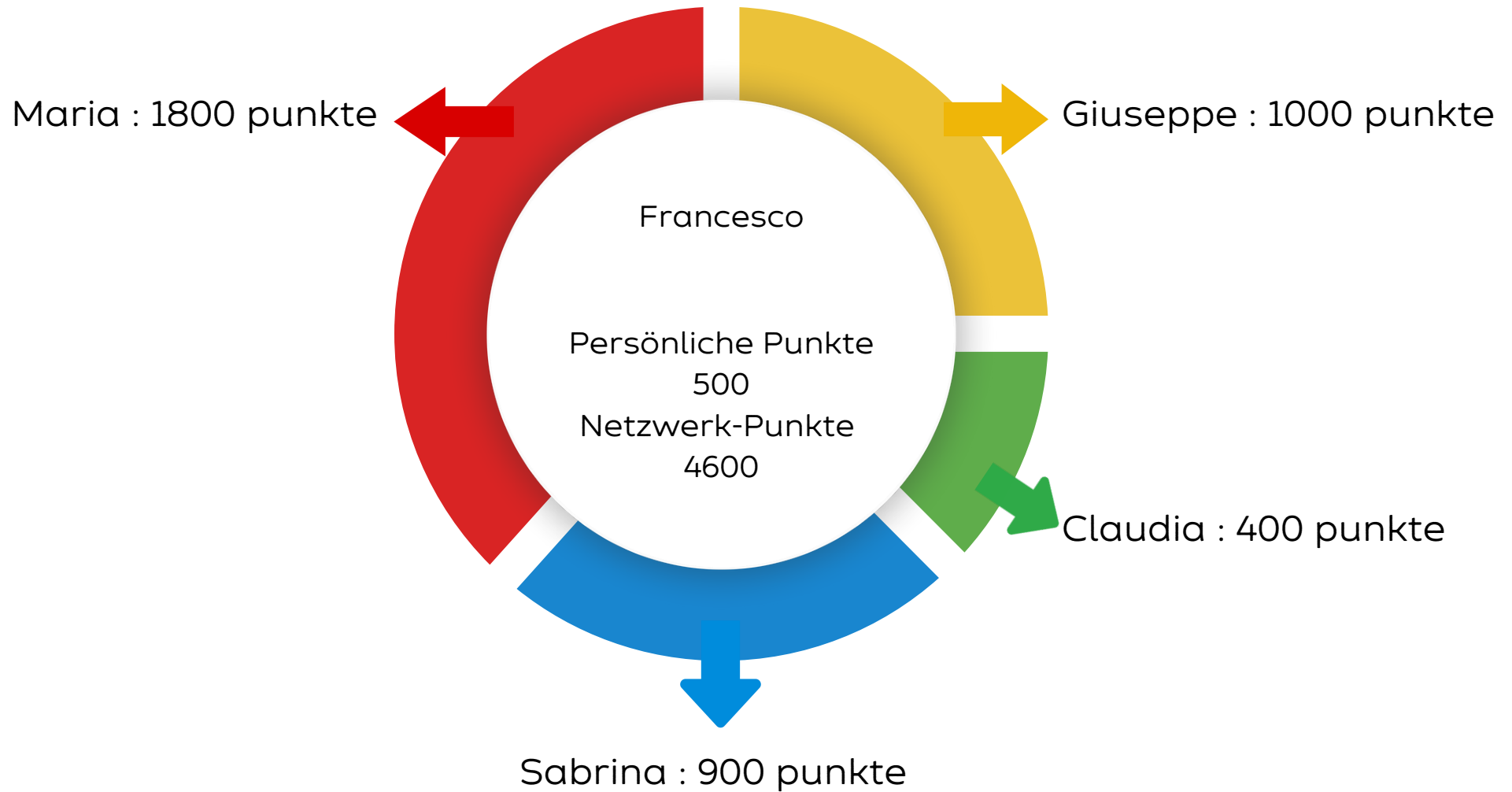
und ermöglicht Francesco, die erste Qualifikation zu erreichen.

DURCHSCHNITTSGEHALT PRO QUALIFIKATION



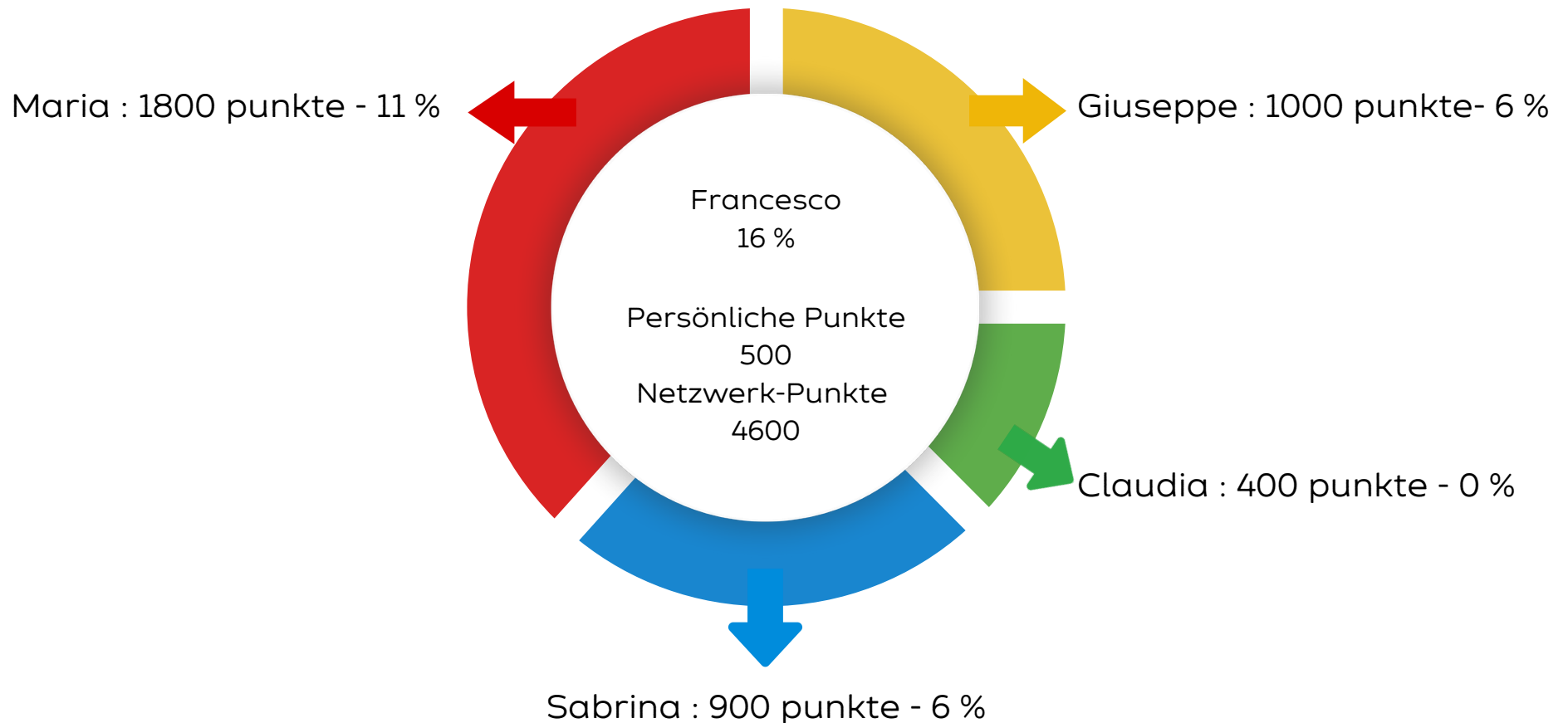
PUNKTE	STUFE	QUALIFIKATION	UNTERNEHMENSDIVIDENDE	DURCHSCHNITTLICHER LOHN
1.000.000	34,5%	TOP MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%+0.10%	< €97.000
500.000	33,5%	EXECUTIVE MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%+0.15%	< €30.000
250.000	32,5%	EXECUTIVE MANAGER	0.35%+0.25%+0.15%	< €19.000
120.000	31%	MANAGER DIRECTOR	0.35%+0.25%	< €10.000
60.000	29,5%	MANAGER DIRECTOR	0.35%+0.25%	< €5.700
30.000	28%	SALES MANAGER	0.35%	< €3.900
15.000	26%	SALES DIRECTOR	0.35%	< €2.100
7.500	21%	JUNIOR MANAGER	---	< €1.000
3.800	16%	LEADER	---	< €380
1.800	11%	EXPERT	---	< €190
600	6%	SENIOR	---	< €35

WIE MAN DEN ZUSTAND DER FÜHRUNG AUFBAUT



NETZWERK-PUNKTE INSGESAMT: 4.600 = QUALIFIKATION 16 %.

WIE MAN DEN ZUSTAND DER FÜHRUNG AUFBAUT



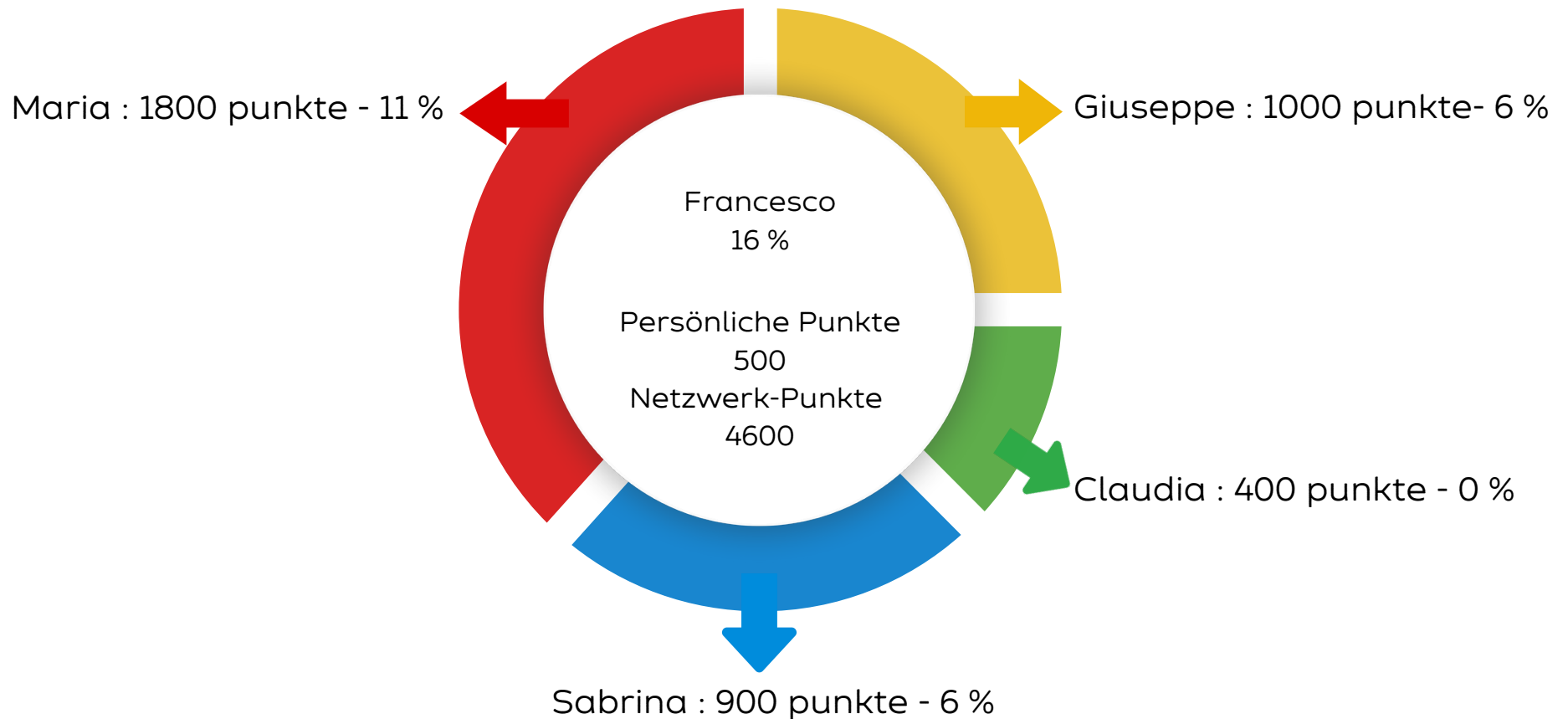
WIE BERECHNET MAN DEN VERDIENST IN EURO?



UNTERNEHMERISCHE DIFFERENZ

DIES IST DIE DIFFERENZ ZWISCHEN DEM PROZENTSATZ UNSERES QUALIFIKATIONSNIVEAUS UND DEM DER EINZELNEN BRANCHEN.

WIE MAN DEN ZUSTAND DER FÜHRUNG AUFBAUT

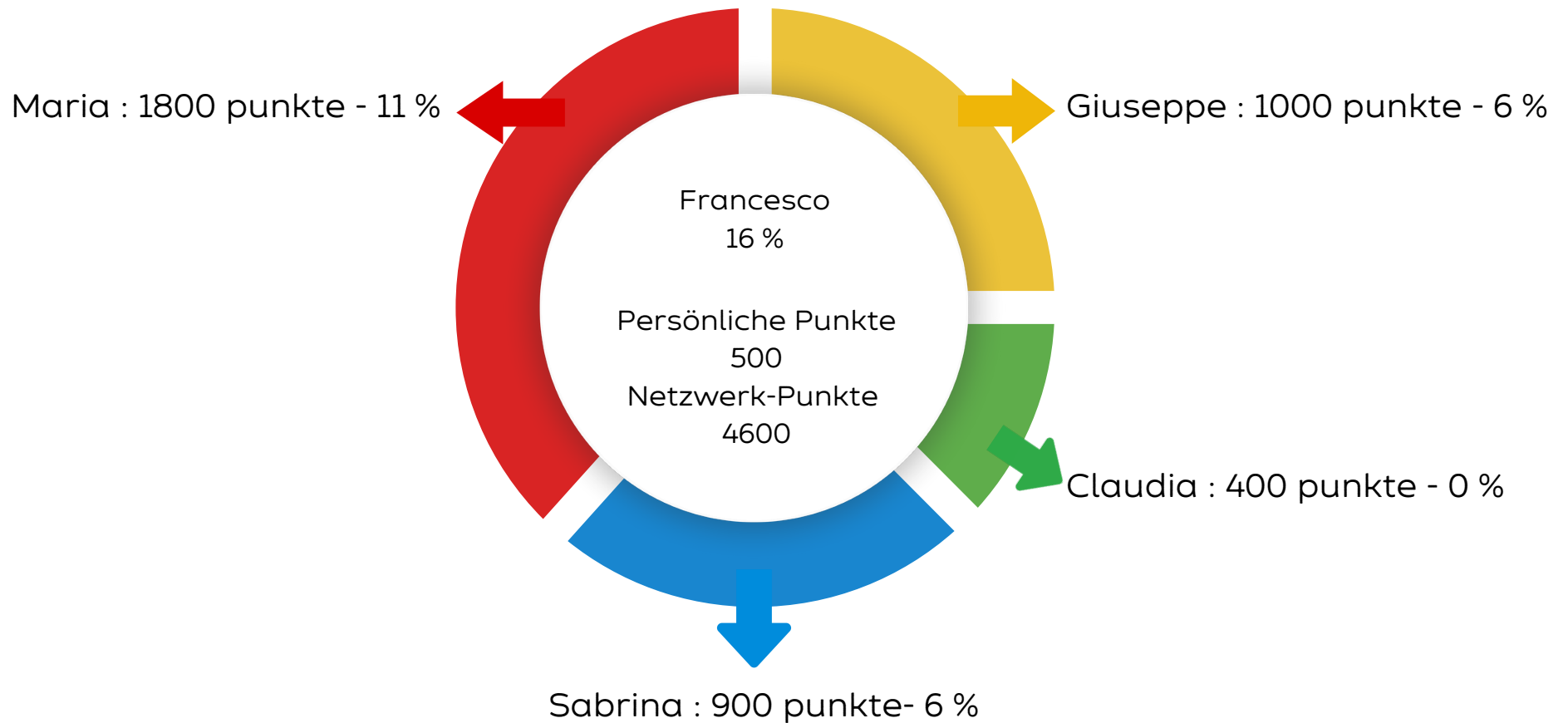


FRANCESCO :



500 PERSÖNLICHE PUNKTE X 16 % = 80 EUR

WIE MAN DEN ZUSTAND DER FÜHRUNG AUFBAUT



MARIA :



**UNTERNEHMERISCHER
UNTERSCHIED**

$$16 \% - 11 \% = 5 \%$$

$$1800 \text{ PTS} \times 5 \% = 90\text{€}$$

GIUSEPPE :



**UNTERNEHMERISCHER
UNTERSCHIED**

$$16 \% - 6 \% = 10 \%$$

$$1000 \text{ PTS} \times 10 \% = 100\text{€}$$

CLAUDIA :



**UNTERNEHMERISCHER
UNTERSCHIED**

$$16 \% - 0 \% = 16 \%$$

$$400 \text{ PTS} \times 16 \% = 64\text{€}$$

SABRINA :



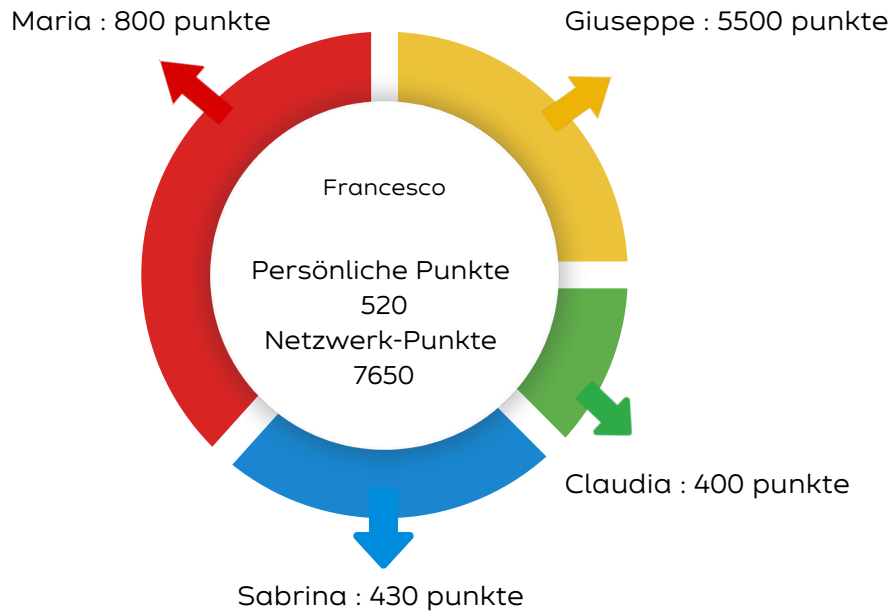
**UNTERNEHMERISCHER
UNTERSCHIED**

$$16 \% - 6 \% = 10 \%$$

$$900 \text{ PTS} \times 10 \% = 90\text{€}$$

$$\text{TOTALE: } 80\text{€} + 90\text{€} + 100\text{€} + 64\text{€} + 90\text{€} = 424 \text{ €}$$

DIE 40%-GRENZE



Vom Junior Manager (21 %) bis zum Top Manager (34,5 %) gilt die 40 %-Regel, die wir hier erläutern wollen:

Wir können sehen, dass Francis 7650 Punkte angesammelt hat, also mehr als 7500 Punkte, die notwendig sind, um die 21%-Qualifikation zu erreichen.

Um zu überprüfen, ob er die 21%-Position validiert hat, müssen wir die folgende Berechnung durchführen:

BERECHNUNG DER 40%-OBERGRENZE

BERECHNUNG 1 -> Netzwerkpunkte
- Punkte der Person, die die meisten Punkte generiert (Giuseppe)
 $7650 - 5500 = 2150$

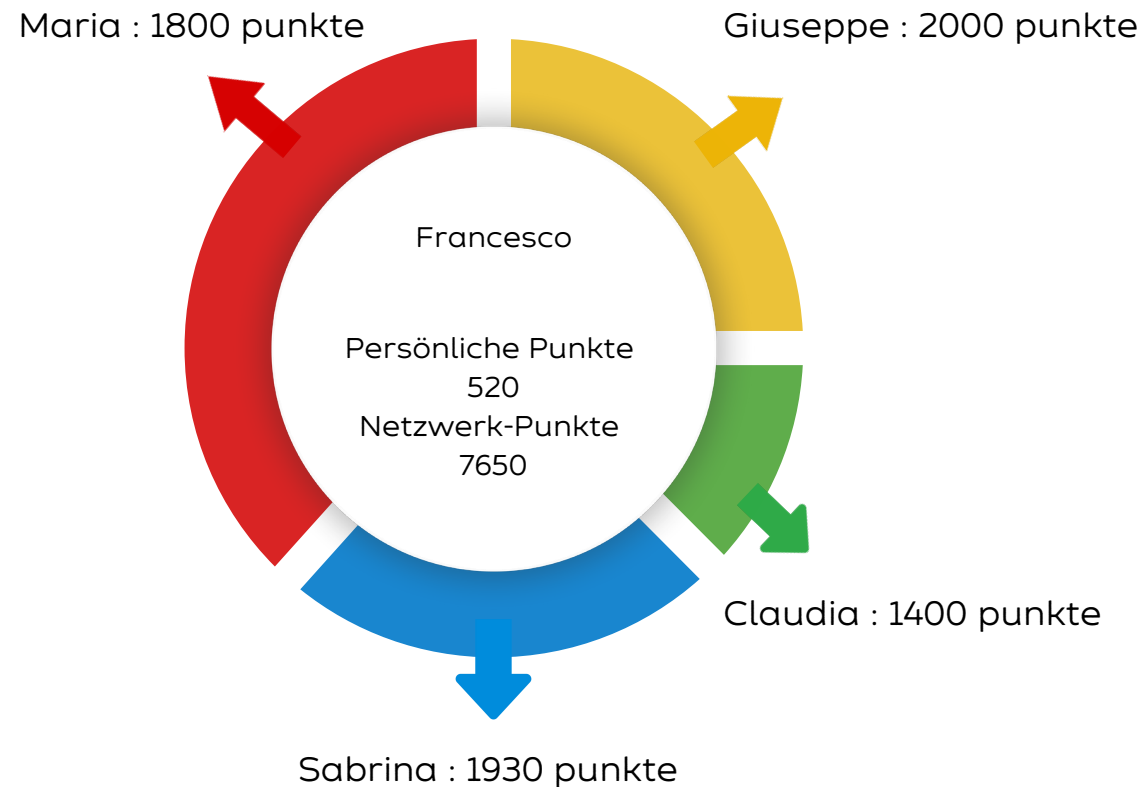
BERECHNUNG 2 -> Wir nehmen 40%
des Betrags der Person, die die meisten Punkte erzielt (Giuseppe)
 $5500 \times 40\% = 2200$

Um den Status von 21% zu validieren
BERECHNUNG 1 muss größer sein als **BERECHNUNG 2**

IN DIESEM BEISPIEL HAT FRANCIS DEN STATUS 21% NICHT VALIDIERT.

DA 2150 PUNKTE DES RESTLICHEN NETZES 2200 PUNKTE WENIGER SIND (40 % DER PUNKTE DER LEISTUNGSSTÄRKSTEN LINIE).

DIE 40%-GRENZE



NEHMEN WIR EIN ANDERES BEISPIEL:

BERECHNUNG DER 40%-OBERGRENZE

BERECHNUNG 1 -> Netzpunkte -
Punkte der Person, die die meisten
Punkte generiert (Giuseppe)
 $7650 - 2000 = 5650$

BERECHNUNG 2 -> Wir nehmen 40%
des Betrags der Person, die die
meisten Punkte erzielt (Giuseppe)
 $2000 \times 40\% = 800$

Um den Status von 21% zu validieren
BERECHNUNG 1 muss größer sein als
BERECHNUNG 2

IN DIESEM BEISPIEL HAT FRANCESCO DEN STATUS VON 21% BESTÄTIGT.

DA 5650 PUNKTE DES RESTLICHEN NETZES GRÖßER ALS 800 SIND (40 % DER PUNKTE DER LEISTUNGSSTÄRKSTEN LINIE).

VERGESSEN!



Wichtig:

- Validieren Sie jeden Monat mindestens 80 persönliche Punkte, um Provisionen zu erhalten.
- Kumulierte Boni werden sofort nach Monatsende auf die wallet übertragen.
- Sie können zukünftige Bestellungen mit der wallet bezahlen (bis zu einem MAXIMALEN BETRAG von 80%).
- Sobald Sie 150 Euro erreicht haben, können Sie beantragen, dass die Provision überwiesen wird.
- Sie können bis zum 5. eines jeden Monats entscheiden, ob Sie die Provisionen in der Briefftasche belassen oder an sich selbst überweisen lassen wollen.

